

FOLHA DE PREPARAÇÃO PARA A NEGOCIAÇÃO

	Nós	Outra Parte																				
Interesses	Nossos interesses <i>O que realmente importa? Porquê?</i>	Interesses da outra parte <i>Quais podem ser as motivações da outra parte?</i>																				
Objetivos	Nossos Objetivos & Prioridades Essenciais: Ideais: Transacionáveis:	Objetivos & Prioridades da outra parte <i>Nossa estimativa sobre o que mais importa para a outra parte</i>																				
Opções	Opções para nós <i>De quais formas os nossos interesses podem ser satisfeitos?</i>	Opções para a outra parte <i>De quais formas os interesses da outra parte podem ser satisfeitos?</i>																				
	<table border="1"> <thead> <tr> <th>Interesses</th> <th>Opções</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> </tbody> </table>	Interesses	Opções									<table border="1"> <thead> <tr> <th>Interesses</th> <th>Opções</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> <tr><td> </td><td> </td></tr> </tbody> </table>	Interesses	Opções								
Interesses	Opções																					
Interesses	Opções																					
Informações	Para compartilhar com a outra parte <i>What information do we share/not share</i>	Para buscar da outra parte <i>What information do we need to gather/what questions do we ask</i>																				
Poder de Barganha	Qual o nosso "Plano B" <i>Quais alternativas temos se essa negociação não seguir?</i> <i>Como podemos melhorar o nosso BATNA?</i> <i>Qual a percepção da outra parte?</i>	Qual o "Plano B" da outra parte <i>O que a outra parte pode fazer se a negociação não seguir?</i> <i>Temos informações que podem influenciar o BATNA da outra parte? Quais?</i>																				
Números	Nossos Números Valor Meta:..... Valor Limite:..... (max/min possível) Valor de Abertura:..... Devemos abrir/iniciar? <input type="checkbox"/> sim <input type="checkbox"/> não	Números da outra parte Estimativa do Valor Limite da outra parte:,																				

